


## ❀ 前言 ❀

现实中我们常常遇到不可逆转的死角，比如面对突如其来的生活变化，面对工作中打不开的死结，甚至人际关系的紧张点……放松一下！换换思路，也许光明就在眼前！

面对各种生活难题时，我们常常成为迷宫里的那只老鼠，在一个死角里转圈圈，无法打破常有的模式进行思考，当一个人的思路变得越来越窄的时候，不妨把原来的思维方式完全颠倒过来，或许你会发现，前面豁然开朗，整个世界都已为之逆转。原来，难题这么简单地就解决啦。

有人说：学一门手艺很重要，但换一种思维更重要。人生如题，题有千解，不同的人生态度和看问题的角度会使你拥有不同的答案！

本书收藏了数十篇经典小故事，这些小故事读来或发人深省，或激人奋进，或给人以警示，或给人以感动。这些故事中有的经典至极，广为流传，编者精心地从网络、书本以及报刊杂志中选出这些寓意深刻的故事，编

 **思维转个弯**  
前言

辑成书，无论什么时候读起来，都能使读者有所感，有所悟。

人生需要感悟，有感悟的人生才能变得睿智，才能变得快乐和幸福，才能变得完美无憾。



· 肖邦振 ·

## 目 录

可敬的第四名.....	1
一句话改变形势.....	2
人主宰世界.....	3
乌鸦猎羊.....	4
人生的答案.....	6
抢答器的秘密.....	8
土著的“本能”.....	10
把奖赏变成惩罚.....	12
一次的成功未必是真正的能耐.....	15
木匠的门.....	18
让思维“跳槽”.....	19
清洁工的建议.....	20
当时是为了“偷懒”.....	21
疯老头的计谋.....	23
选择并非越多越好.....	25
太过珍惜也是错.....	26

自私也能做好事 .....	28
错过有时是一种幸运 .....	31
苍蝇的妙用 .....	33
牛的悲哀 .....	35
你也能写一本书 .....	37
钓竿 .....	39
独木桥 .....	40
梦境 .....	42
陌生带来的惊喜 .....	44
什么是幸福 .....	45
鲨鱼的弱点 .....	47
老鹰和蜗牛 .....	48
一只蚂蚁 .....	49
小事情中的大哲理 .....	51
品尝黑暗 .....	53
掉在地上的冰淇淋 .....	54

放弃人生的电梯 .....	55
傻瓜大师 .....	57
保持微笑 .....	59
谁得到了那块玉 .....	60
我的处境并不是最糟的 .....	62
震撼心灵的一句话 .....	64
奔跑的蚂蚁 .....	66
富翁的诡计 .....	67
成熟的麦穗越懂得弯腰 .....	69
生命的补丁 .....	73
一双慧眼如此练就 .....	75
妙用心理学 .....	77
四头骡子 .....	78
迎火而跑 .....	80
批评是甜的 .....	82
学会放弃 .....	83

 **思维转个弯**   
目录

兔子吃了窝边草 .....	85
优点和缺点 .....	87
在脚下多垫一些石头 .....	89
一只破水桶的启示 .....	91
有问题是因为活着 .....	93
欲与之，先取之 .....	95

## 可敬的第四名

这是一次残酷的长跑角逐。参赛的有几十个人，他们都是从各路高手中选拔出来的。

然而最后得奖的名额只有三个人，所以竞争格外激烈。

一个选手以一步之差落在了后面，成为第四名。他受到的责难远比那些成绩更差的选手多。

“真是功亏一篑，跑成这个样子，跟倒数第一有什么区别？”

这就是众人的看法。

这个选手若无其事地说：“虽然没有得奖，但是在所有没得到名次的选手中，我名列第一！”

对于人们不负责任的嘲笑，我不想理论，因为势利者的偏见根本不值一驳。但是对这个谈笑自若的选手，我却充满了由衷的敬意，他这种幽默乐观的心态，远比名次和奖品更为珍贵。

赛场之内，他不是等闲之辈；赛场之外，他更具竞争力——赢得起，也输得起。



## 一句话改变形势

1988年，澳洲悉尼歌剧院召开世界广告大会，大会主席布罗迪说：“这次盛大的会议的主题就是创新。”

对事物有独特的感觉和认知，从新的视角去发现和提出问题，这是创新的基本要求。

美国鲑鱼市场上，红鲑鱼与粉红鲑鱼竞争十分激烈，多年不分胜负，但两方销售商的广告都说自己的略胜一筹。其实，初期的赢家是粉红鲑鱼的销售商，知名度和利润都要比对手高。

红色鲑鱼的销售商立即开会，总经理声色俱厉地训斥推销人员：“给你们90天的时间，缩短这个距离，否则我让你们摔个全身粉红。”

推销人员苦苦思索，终于想出了一条妙计，只在罐头上多设计了一条标签。3个月后，红色鲑鱼的销售量大大回升。开始以为是偶然现象，又过了3个月，销量仍然直线上升。

总经理十分高兴，召见了推销人员。人们向他汇报，全是那条标签上的字起的作用。原来，那标签上写的是：“正宗挪威红鲑鱼，保证不会变成粉红。”





## 人主宰世界

一位牧师为了让他吵闹不休的小儿子老老实实呆在客厅里以便腾出时间看点书，顺手从书柜里取出一本旧杂志，撕下了印有一幅世界地图的那一页，再把这页撕成碎片，对儿子说：“如果你能拼拢这些碎片，我奖你5元钱。”

牧师原以为拼拢好一幅地图足足可以使儿子花费一个上午的时间。但是不到10分钟，小孩敲开了牧师的书房：“爸爸，地图拼好了。”面对着吃惊的父亲，小孩自豪地说：“这很简单，在那页杂志的反面有一个人的照片，我就把这个人的鼻子、嘴巴、眼睛和耳朵拼到一起，然后把它翻过来。我想，如果这个人是正确的，这个世界地图也就会是正确的。”

牧师一震：这不是我一直在思索的传道真谛吗？的确，我们所拥有的幸福、财富和快乐，我们所遭遇的贫穷、痛苦和不幸，并不是由于世界的不公和错乱，而在于我们自己，在于我们能否拥有积极的心态，去思考幸福、构思快乐和追求财富。



## 乌鸦猎羊

7年前，超市和连锁店用计算机系统管理的方式悄然兴起。朋友李和四个同学经过考证，决定筹建公司，专攻商业管理系统的软件开发。

一年后，资金快要耗尽的时候，曙光初现：一家即将开业的超市准备安装一套计算机管理系统。这是本市第一家有意向的超市，如果他们安装成功，可以挖到第一桶金，同时有利于开拓下一个商场。李满怀信心地去谈判，超市老总嫌公司太小，无论实力还是信誉都几乎为零，一口回绝了他。

一年多的心血和十几万的投入被人看得一文不值，让李沮丧到了极点。这时，一个同学讲起了乌鸦猎羊的故事：乌鸦不会捕猎，就跟在羊群后面，将羊的粪便衔起飞到空中，寻找狼的行踪，一旦发现了狼，就将羊粪蛋投撒下去。狼闻到新鲜的羊粪味儿，找到羊群并有所收获。狼吃饱离去后，乌鸦们一哄而上饱食一顿羊肉大餐。

听完这个故事，李起初有些发愣，随后拍手叫好。大家下一步的思路一致了，到北京去找一家实力

雄厚的公司，和那家超市签约连锁，他们从中不提取一分钱的利润，但是作为提供信息的交换条件，那套计算机管理系统的安装和调试必须由他们一手完成。

一星期后，本地一家大公司派来了两个签约代表。当李又出现在超市老总面前时，他惊诧莫名。李说：“在安装成功前，我们不会离开商场半步，如果出现差错，你立刻把我们送到公安局，说我们是骗子。”事已至此，他也只好同意。随后的三天三夜，李的团队没出过商场的大门，渴了饿了就喝点儿凉水啃几口饼，因为他们知道，要猎的“羊”不是金钱，而是信誉。

调试的结果，一切正常，商家满意。如今，这座城市一半商场的计算机管理系统都是李的公司安装的，他们的业务还拓展到了其他国家，这一切源于那一次成功的“猎羊”行动。作为弱小起步者，善于借势用力，就像借风飞扬自己的旗帜一样，是一种双赢的策略，使自己便捷地到达成功的彼岸。

